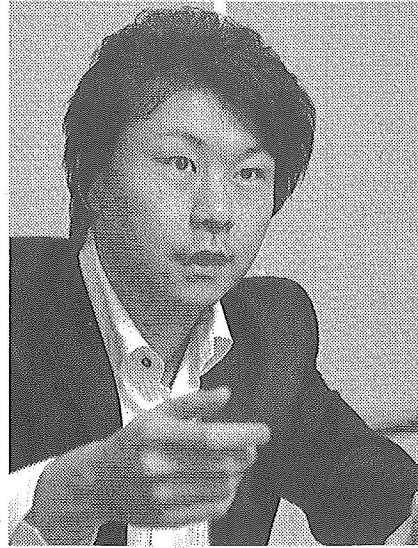


ひと



このほど元付けと客付けの賃貸不動産会社間の情報流通システム「賃貸エージェンツBB」の運営を始め、これまでマーケティング情報を見ることができ、1

リーシング・マネジメントコンサルティング社長 齊藤 晃一さん

人単位で物件情報を配信できることが特徴だ。

もとはIT企業出身。新規事業を数多く手掛け、2005年に賃貸管理会社だ

ったリーシング・マネジメント・コンサルティングを買収、家賃保証会社として

人単位で物件情報を配信できることが特徴だ。

もとはIT企業出身。新規事業を数多く手掛け、2005年に賃貸管理会社だ

ったリーシング・マネジメント・コンサルティングを買収、家賃保証会社として

仲介会社への訪問を重ねるうちに市場調査や反響分析のノウハウを蓄積し、現在の賃貸住宅リーシングマネ

ジメントコンサルティングを主な業務とするようになった。

顧客は個人オーナーから買収、家賃保証会社として

も既存の業者間流通システムでは「欲しい情報が来ない」という現場の声を反映したものだ。毎月3000から5000社の仲介業者を訪問する経験から、

業者が使いやすいシステムに仕上がっ

上場を目指した。ただ当時は競合企業が多く、ただ待っているだけでは仕事が来なかった。そこで管理会社に「仲介会社を訪問して営業するので、当社の保証を

使ってほしい」と言ったら喜ばれ、仕事が増えた。「賃貸エージェンツBB」

ファンド運用会社、財閥系は競合企業が多く、ただ待っているだけでは仕事が来なかった。そこで管理会社に「仲介会社を訪問して営業するので、当社の保証を

使ってほしい」と言ったら喜ばれ、仕事が増えた。「賃貸エージェンツBB」

ファンド運用会社、財閥系は競合企業が多く、ただ待っているだけでは仕事が来なかった。そこで管理会社に「仲介会社を訪問して営業するので、当社の保証を

使ってほしい」と言ったら喜ばれ、仕事が増えた。「賃貸エージェンツBB」

ファンド運用会社、財閥系は競合企業が多く、ただ待っているだけでは仕事が来なかった。そこで管理会社に「仲介会社を訪問して営業するので、当社の保証を

使ってほしい」と言ったら喜ばれ、仕事が増えた。「賃貸エージェンツBB」

ファンド運用会社、財閥系は競合企業が多く、ただ待っているだけでは仕事が来なかった。そこで管理会社に「仲介会社を訪問して営業するので、当社の保証を

使ってほしい」と言ったら喜ばれ、仕事が増えた。「賃貸エージェンツBB」

ファンド運用会社、財閥系は競合企業が多く、ただ待っているだけでは仕事が来なかった。そこで管理会社に「仲介会社を訪問して営業するので、当社の保証を

使ってほしい」と言ったら喜ばれ、仕事が増えた。「賃貸エージェンツBB」

ファンド運用会社、財閥系は競合企業が多く、ただ待っているだけでは仕事が来なかった。そこで管理会社に「仲介会社を訪問して営業するので、当社の保証を

使ってほしい」と言ったら喜ばれ、仕事が増えた。「賃貸エージェンツBB」

ファンド運用会社、財閥系は競合企業が多く、ただ待っているだけでは仕事が来なかった。そこで管理会社に「仲介会社を訪問して営業するので、当社の保証を

使ってほしい」と言ったら喜ばれ、仕事が増えた。「賃貸エージェンツBB」

賃貸業者間流通システム運営

業者が使いやすいシステムに仕上がっ

上場を目指した。ただ当時は競合企業が多く、ただ待っているだけでは仕事が来なかった。そこで管理会社に「仲介会社を訪問して営業するので、当社の保証を

使ってほしい」と言ったら喜ばれ、仕事が増えた。「賃貸エージェンツBB」

ファンド運用会社、財閥系は競合企業が多く、ただ待っているだけでは仕事が来なかった。そこで管理会社に「仲介会社を訪問して営業するので、当社の保証を

使ってほしい」と言ったら喜ばれ、仕事が増えた。「賃貸エージェンツBB」

ファンド運用会社、財閥系は競合企業が多く、ただ待っているだけでは仕事が来なかった。そこで管理会社に「仲介会社を訪問して営業するので、当社の保証を

使ってほしい」と言ったら喜ばれ、仕事が増えた。「賃貸エージェンツBB」

ファンド運用会社、財閥系は競合企業が多く、ただ待っているだけでは仕事が来なかった。そこで管理会社に「仲介会社を訪問して営業するので、当社の保証を

使ってほしい」と言ったら喜ばれ、仕事が増えた。「賃貸エージェンツBB」

ファンド運用会社、財閥系は競合企業が多く、ただ待っているだけでは仕事が来なかった。そこで管理会社に「仲介会社を訪問して営業するので、当社の保証を

使ってほしい」と言ったら喜ばれ、仕事が増えた。「賃貸エージェンツBB」

ファンド運用会社、財閥系は競合企業が多く、ただ待っているだけでは仕事が来なかった。そこで管理会社に「仲介会社を訪問して営業するので、当社の保証を

使ってほしい」と言ったら喜ばれ、仕事が増えた。「賃貸エージェンツBB」

ファンド運用会社、財閥系は競合企業が多く、ただ待っているだけでは仕事が来なかった。そこで管理会社に「仲介会社を訪問して営業するので、当社の保証を

使ってほしい」と言ったら喜ばれ、仕事が増えた。「賃貸エージェンツBB」

ファンド運用会社、財閥系は競合企業が多く、ただ待っているだけでは仕事が来なかった。そこで管理会社に「仲介会社を訪問して営業するので、当社の保証を

使ってほしい」と言ったら喜ばれ、仕事が増えた。「賃貸エージェンツBB」

ファンド運用会社、財閥系は競合企業が多く、ただ待っているだけでは仕事が来なかった。そこで管理会社に「仲介会社を訪問して営業するので、当社の保証を

使ってほしい」と言ったら喜ばれ、仕事が増えた。「賃貸エージェンツBB」

ファンド運用会社、財閥系は競合企業が多く、ただ待っているだけでは仕事が来なかった。そこで管理会社に「仲介会社を訪問して営業するので、当社の保証を