

# 賃貸マンション管理会社様向け

**先着30名様  
限定!!**

**無料セミナーの  
ご案内**

大手PM会社様へのコンサル実績多数!

## 第2繁忙期を 見越して先手を打つ リーシング実践講座

2015年 16:00~18:00  
6月 16日(火) **参加無料**

GW明け賃貸住宅マーケットも落ち着いてまいりましたが、  
秋口からの第2繁忙期に成果を出すために、  
今後6~8月中に行うべき準備を本セミナーでご紹介致します。

— 主なお取引先様 —

- ADインベストメント・マネジメント株式会社
- 住友不動産株式会社
- 積水ハウス・SIアセットマネジメント株式会社
- 三井不動産住宅リース株式会社
- 東急住宅リース株式会社

- 株式会社長谷工ライブネット
- 小田急不動産株式会社
- アール・イー・アセット・マネジメント株式会社
- オリックス株式会社
- ケネディクス株式会社

### 第1部 満室稼働に向けてやるべき事とは

- ・空室対策のカギ、あなたは既に持っている!
- ・大事な見込／内見客、他の物件に奪われていませんか?
- ・工夫次第で物件の紹介頻度は劇的に変わる!

### 第2部 仲介業者が欲しがる物件情報とは

- ・反響数向上を促す営業コンテンツをご紹介!
- ・あなたが仲介業者なら、  
どんな物件をポータルサイトに掲載しますか?
- ・REINS、athome、本当に活用できていますか?

【セミナー概要】 本セミナーでは、

- ・御担当物件がその他無数の物件情報に埋もれない為には…
  - ・物件に対する反響数を上げるためには…
  - ・BtoCサイトにおける掲載社数を上げるためには…
  - ・仲介業者に優先的に物件を紹介してもらうためには…
- など、リーシングのお悩みを解消するために、  
月間5000社、累計50万社以上の仲介業者訪問を通して  
蓄積してきたノウハウをご紹介します。



講師: 齊藤 晃一 Kouichi Saito (リーシング・マネジメント・コンサルティング株式会社代表取締役社長)



1976年生まれ。コンサルティングファームにて、大手飲料メーカー・大手製薬会社を始めとする、ダイレクトマーケティング事業の新規参入戦略立案・実行支援のコンサルティングを多数経験。その後、ITマーケティング企業の(株)ウェブクルー(東証マザーズ8767)にて新規事業企画室長として10以上の新規事業の立ち上げ、グループ会社のM&A等を経験し、リーシング・マネジメント・コンサルティング(株)に参加。現在、同社の代表取締役社長として大手不動産ファンドやJ-REITポータルサイトの集客プロモーション(リーシング)戦略策定に携わる。「賃貸マーケティングの確立」をテーマに講演、企業研修、執筆など多数。

セミナー終了後

**お悩み相談会開催!**

リーシングのコンサルタントが苦戦物件のお悩みを解決致します!



#### ■ セミナー概要 ■

- 日時 / 2015年6月16日(火曜日)  
16:00~18:00(受付開始15:30~)
  - 会場 / 新宿三葉ビル6階  
東京都新宿区西新宿1-5-11  
(各線「新宿」駅徒歩1分)
  - 参加費 / 無料(事前登録制・先着順)
  - 主催 / リーシング・マネジメント・  
コンサルティング株式会社(LMC)
  - 連絡先 / TEL 03-5776-2071  
セミナー事務局 穴井(アナイ)・宮本(ミヤモト)
- 申込受付後、当社から参加証を送付いたします。

#### セミナーお申込フォーム

■ 会社名(フリガナ)	
■ 所在地(〒 - )	
■ TEL	■ FAX
■ E-mail	
■ 所属部署・役職名	■ 出席者名

弊社HPからもお申込頂けます。▶▶▶▶▶

**先着30名様限定です。お申込はお早めに! ▶ FAX:03-5776-2091**

① 今後このようなご案内FAXがご不要の場合は、誠に恐れ入りますが、03-5776-2091までお送り下さいますようお願い申し上げます。